



## シゴトに繋げる 起業複業支援塾



# SAGA Smart Terakoyaとは？

習得したITスキルを  
活かしたい

社内での成功体験を  
佐賀県全体へ広げたい

起業や複業に  
挑戦したい

SAGA Smart Terakoya は、プログラミングやノーコードツールを活用した DX 推進など、デジタルスキルを活かした「起業・複業」の実現に向けて、仲間とともに学び・実践する場です。



### 講座

ITスキルを活かした起業・複業に必要なマインドセットや商品設計、セルフブランディング、案件の獲得方法など、全5回の講座を開講。復習会や個別相談会、Slack での悩み相談も可能。



### コミュニティ

第一線で活躍する起業家やフリーランスをゲストに招いた「起業・複業座談会」や「コミュニティ企画会議」など学びを深め・繋がりを広げるイベント多数。同じ志とともに挑戦する仲間と出会えます。



### 実践

案件獲得に重要な「人脈」を広げるために、佐賀県内の企業とつながる「交流会」や「フィールドワーク」を開催。Slack では、SAGA Smart Terakoya 限定の案件情報も配信中。



講師 **田中 祐樹** 株式会社トレジャーフット 代表取締役社長

1986年生まれ。大学で地域政策を学ぶ。株式会社セブテーニでウェブマーケティングに携わり、その知見をローカルで活かしたいと思い、沖縄の株式会社パムにて勤務。地域密着メディアを運営し、株式会社パムローカルメディア代表取締役社長に就任。地域課題の解決に奔走する。その後、株式会社ベネフィット・ワンに勤務。サービス開発部長代理兼新規事業開発の責任者を務める。2018年3月、株式会社トレジャーフットを設立。副業、兼業、フリーランスを約5000人を会員として集め、中小企業の課題解決を行う。自分自身がフリーランスでの経験をしてきたこと、フリーランスの大人数の方との業務を経験して、稼げるフリーランスとそうでない方の違いを分析。その経験が著書日経新聞社「稼げるフリーランスの法則」の出版となる。そこから事業規模を拡大し現在数億円規模にまで事業を拡大。新しい働き方を選択する方の成功確率を高めることに注力している。

【著書】稼げるフリーランスの法則（発行元：日本経済出版/発行日2022年8月24日）

第1回は7/19(金)開催！詳細は裏面をチェック ▶▶▶

## 募集要項

~♪♪~

定員

各回 30名 (オンライン / オフライン) ※先着順

※定員を超えた場合は、アーカイブ配信視聴となります。  
※リアルタイム参加が難しい場合は、アーカイブ配信視聴での申し込みも可能です。

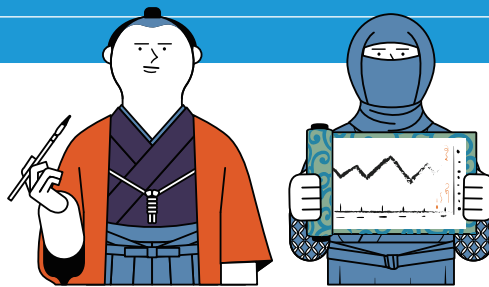
費用

無料 (懇親会は参加費徴収)

対象者

以下①および②を全て満たす方

①SAGA Smart Samurai、SAGA Smart Ninjaの修了生など、DX・ITについて、一定の知識やスキルを有する方。  
②県内に在住又は就業、若しくは県内での起業や県内への移住を予定している方。



## 講座内容

第1回

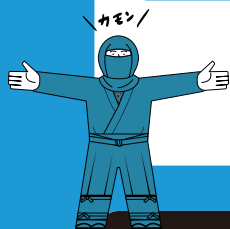
新しい働き方入門

開催日時

7月19日(金) 15:00-19:00

内容

「副業」と「複業」の違いや複業成功事例から挑戦したい複業のイメージを膨らませていきます。複業することがゴールではなく、複業という手段を使って実現したい「理想の人生」を言語化し、目指すべき姿から逆算した「理想の複業」を見つけていきます。



第2回

未経験でもできる  
売れる商品の作り方

開催日時

8月30日(金) 15:00-19:00

内容

プログラミングやノーコードツール等のITスキルに加えて、これまで経験した職種、趣味・特技など、キャリアの掛け算で希少性を上げる方法を徹底解説。複業で稼げる人・稼げない人の違いを理解した上で、自分のスキルを「売れる商品」へ仕上げていきます。



第3回

仕事を引き寄せる  
セルフブランディング

開催日時

9月20日(金) 15:00-19:00

内容

「セルフブランディング」に力を入れることで、自己の強みや独自性を明確にし、それを効果的に伝えることで、仕事を引き寄せることができます。セルフブランディングの基本からSNSの活用術まで、今日からできる具体的なステップを解説します。

第4回

案件獲得に向けた事前準備

開催日時

10月25日(金) 15:00-19:00

内容

案件獲得をするためには、「自己紹介資料」の準備が必要です。自己満足に陥らず、自分を魅力的に伝える効果的な自己紹介資料の作り方を、6つのチェックポイントに沿って解説します。テンプレートを活用し、講座内で自己紹介資料を作成してきます。



第5回

今日から実践できる  
案件の獲得方法

開催日時

11月22日(金) 15:00-19:00

内容

案件を獲得するためには、自分で自分を売り込む「営業」が必要です。人脈営業やプラットフォーム活用といった案件との出会い方、案件を獲得するために有効な3つのテクニック、そして案件獲得後、成果に繋げるプロジェクトマネジメント術を解説していきます。

## 問い合わせ

株式会社トレジャーフット (受託事業者)

受付時間: 平日 9:00~18:00

E-mail: info@treasurefoot.com

(担当: 辻、小橋)

詳しくはこちら /



※講座内容は変更になる可能性がありますので、あらかじめご了承ください。