

# 価格転嫁 交渉術 セミナー

主催：鹿島商工会議所  
受講料：会員事業所 **無料**



事業者間の取引や商談における**交渉力**を高め、交渉相手との信頼関係の構築や交渉の事前準備などを身につけ、**価格転嫁**の実施に繋げる。

日程 14:00～17:00

令和6年9月25日(水)

場所

鹿島商工会館3階大会議室

対象者

会員事業所の事業主や営業担当

定員30名

定員に達し次第受付終了。

申込方法

裏面をご覧ください。

## セミナー参加者へのお願い

鹿島商工会館前の駐車場は使用できません。  
鹿島市営中央駐車場（織田病院横）へ  
駐車してください。  
無料回数券を配布いたします。

## 講師紹介

(株)ビジネス・ナビゲーター  
主任コンサルタント

高橋直喜氏



## 職務経歴

### 積水ハウス株式会社：

プロジェクトマネジメントやカスタマーサービスを経験し、ビジネスマンとしての基礎を学ぶ。

### 実家の工務店：

戸建住宅の営業・設計、分譲地開発に従事し、年間12棟の販売実績。

### プルデンシャル生命保険株式会社：

アメリカ流営業手法を習得し、2年間毎週連続契約記録を達成、MDRT入会資格を獲得。

### コンサルティング会社：

令和元年に起業し、住宅関連企業のコンサルティングを行う。代表社員として現在に至る。

# カリキュラム

- ① ■ イントロダクション  
本日のカリキュラム、講師紹介
- ② ■ 交渉の基本  
交渉の目的、交渉の手順
- ③ ■ 交渉の事前準備  
相手から信頼を得るために大事なこと、事前準備
- ④ ■ 価格交渉・原価計算  
価格交渉・価格転嫁の進め方、原価計算の方法
- ⑤ ■ 実践演習  
実際に交渉してみる、事前準備シートの作成
- ⑥ ■ まとめ  
学びの整理、質疑応答

## セミナー申込

**応募 締切 令和6年9月20日(金)**

Google フォーム



下記①②のいずれかにてお申込みください。

- ① インターネットによる申込（右記QRを読み取りGoogleフォームで申込）
- ② FAX・郵送・持参による申込（下記、必要事項に記入の上、申込）

申込先：鹿島商工会議所 行  
〒849-1311 鹿島市大字高津原 4296-41

TEL：0954-63-3231  
FAX：0954-63-3235

・事業所名	_____	事業内容	_____
・連絡担当者名	_____	電話番号	- -
・参加者名 (営業経験年数)	_____ / 年	_____ / 年	_____ / 年
	_____ / 年	_____ / 年	_____ / 年