



お客様のニーズに合った 最高の家具作りを目指して！



知的資産経営報告書 2018

ペイント工房
有限会社信栄商会



目次

1. ごあいさつ
2. 事業概要
3. (有)信栄商会の沿革
4. 知的資産の紹介
5. 経営環境分析
6. 今後の事業展開
7. 将来の価値創造ストーリー
8. 新しい知的資産
9. 店舗概要



1. ごあいさつ



当社が運営する「ペイント工房」は、木工を楽しまれている方や家具工房、工務店などのお店を営まれている方に、ホームセンター等の量販店では手に入りにくいテーブル・本棚・TVボード用のパーツやオーダー家具を提供する『専門店』です。

都会のオシャレなショールームに展示されているカッコいいピカピカの家具とは違い、シンプルで素材を生かした手作り感のある家具は、きっと可愛いペットのように、末永くお客様のパートナーでいてくれると思います。

「ペイント工房」はそんな想いをカタチにするお店です。

今回、地域のお客様・取引先様に当社の歴史や知的資産、当社の製品やサービスへのこだわりをもっとよく知ってもらいたい、という想いでこの知的資産経営報告書を作成しました。

まだまだ至らない所や不十分な点もあるかと思いますが、一步一步、お客様に歩み寄り末永く愛されるお店でありたいと考えています。今後とも、よろしくお願い申し上げます。

有限会社 信栄商会
代表取締役 田内康紀



2. 事業概要

当社は、お客様のニーズに合った家具・木製品・家具資材・塗料を提供する会社です。

創業 50 余年、佐賀県佐賀市に本社を置き、木工産地である福岡県大川市に支店があります。

塗料・家具資材販売を中心に営業をしてきましたが、近年では、お客様のニーズに沿って当社が企画・デザインを起こし、大川の特徴ある協力工場に製作を依頼、都心部のインテリアショップ、自社サイトによるネット販売、家具小売店等を通じて販路を拡大しています。

また、ノウハウを活かしたオーダー家具も建設会社や設計会社をはじめ一般の消費者様からも好評を得ています。

お客様からの信用を重んじ、納期厳守・品質管理・お手ごろ価格を心がけています。





製品紹介

■無垢集成材



プロが実際に使用している無垢の集成材を各種取り揃えております。

無垢材で作ったテーブルやデスク、本棚などの家具は合板とは違い、素材が純粋に「木」そのものなので、長く使うほどに木の風合いが楽しめます。

カット精度 1mm 前後の直線カット無料サービスの他、NC 加工、面取り加工、角 R 加工、穴あけ加工などの特殊加工、パーツ制作などにも柔軟に対応しております。

特殊な工具が揃っていないなくても、リーズナブルに家具製作を楽しんでいただけるように、ほんの少しお手伝いをさせていただけると嬉しいです。ペイント工房は、プロの方、DIY ユーザーを応援しております。



■各種塗料



自然の植物油をベースにした無公害塗料の「オスモカラー」、ミルク原料を使用した天然由来の「ターナーミルクペイント」、亜麻仁油を主体とした英国生まれの「ワトコオイル」、100%植物油の「プラネットカラー」など、安心安全の各種自然塗料を取り揃えております。

塗るだけで黒板になる塗料や、磁石がくっつく下地塗料、味のある年代物のような雰囲気仕上げる塗料、塗膜がひび割れを起こし、使い込んだような独特の風合いに仕上げる塗料など、DIY がさらに楽しくなるアイテムでワンランクアップのDIY が楽しめます。



■家具のパーツ 天板



無垢集成材をふんだんに使用したテーブル天板。

重厚感のある無垢材天板は使い込むほどに味が出て、様々な表情を楽しむことができます。

テーブル脚と組み合わせることによって、いろんなスタイルが生まれます。

■家具のパーツ テーブル脚



ダイニングテーブルの脚だけを交換したいユーザーや自作テーブルに最適なテーブル脚です。

自然塗料で仕上げた天板とテーブル脚を組み合わせることで、完成品市販価格の半額以下で、高級テーブルが完成します。金属脚、木製脚など、お好みの材質、デザインからお選び頂けます。

ダイニングテーブル、会議用テーブル、ローテーブル、ベンチなど、色んなシーンでお使いいただけます。



■家具のパーツ 取っ手



家具のプチリフォームに最適です。
引き出しや扉の取っ手が変わると、家具も生まれ変わったようにイメージチェンジできます。
女性でも簡単に取り替えられる取っ手です。

■オーダー家具 自社オリジナルデザイン セシル



何度も何度も試作を繰り返して完成した、自社オリジナルデザイン。
高さ、幅、奥行きが1cmきざみでオーダーできます。
上質で木目が美しい北欧パイン無垢集成材を使用した、素材を楽しめるナチュラル色仕上げ。
飽きることなく長くお使いいただける、シンプルなデザインです。
豊富なサイズバリエーションで、ダイニングテーブル、学習デスク、作業台、ローテーブル、電話台、花台など、アイデア次第で色んな使い方ができます。



■オーダー家具 大型テーブル（法人様）



無垢集成材を使った木の温もりのある会議用大型テーブル、オフィスデスク、飲食用のテーブル、カウンターテーブルなど、空間に合わせたテーブルを制作しております。

協力会社と連携して、リーズナブルな価格で短納期を心がけております。



■オーダー家具 大型テーブル（個人様）



家、部屋の広さ、形はさまざまで、お部屋にぴったり合う家具を求めて、連日、ペイント工房へ色んなご相談が寄せられます。それぞれのお悩みやご要望に、できる限り沿えるようなご提案を心がけております。

■別注・オーダーメイド家具



テーブルだけでなく、収納棚、テレビボード、ベンチなど、様々なオーダー家具を製作しております。無垢材家具は、まさに一生物の家具と言えますので「妥協したくない」というお客様が多いものです。法人様、個人様それぞれにご要望も異なりますが、できる限り柔軟に対応できるよう心がけております。

ペイント工房は、毎日の暮らしに寄り添える無垢のオーダー家具が、「リーズナブルな価格」「短納期」でご提供できるように、協力会社と連携しながら日々努力しております。



■木工加工

●直線カット



●斜めカット

●円形カット



●木製トレイ 円形加工

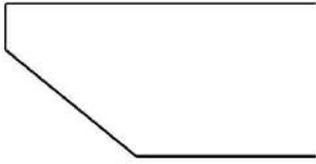


●特殊形状カット



●面取り加工

舟底面



糸面



R面



ボーズ面



●角R加工



●反り止め加工 金属





● 反り止め加工 木製



● 鬼目加工



● 穴あけ加工

● 木地研磨加工（手研磨・ワイド研磨）

● ろくろ加工

● うづくり加工

● レーザー加工

● 焼き桐加工



3. 当社の沿革

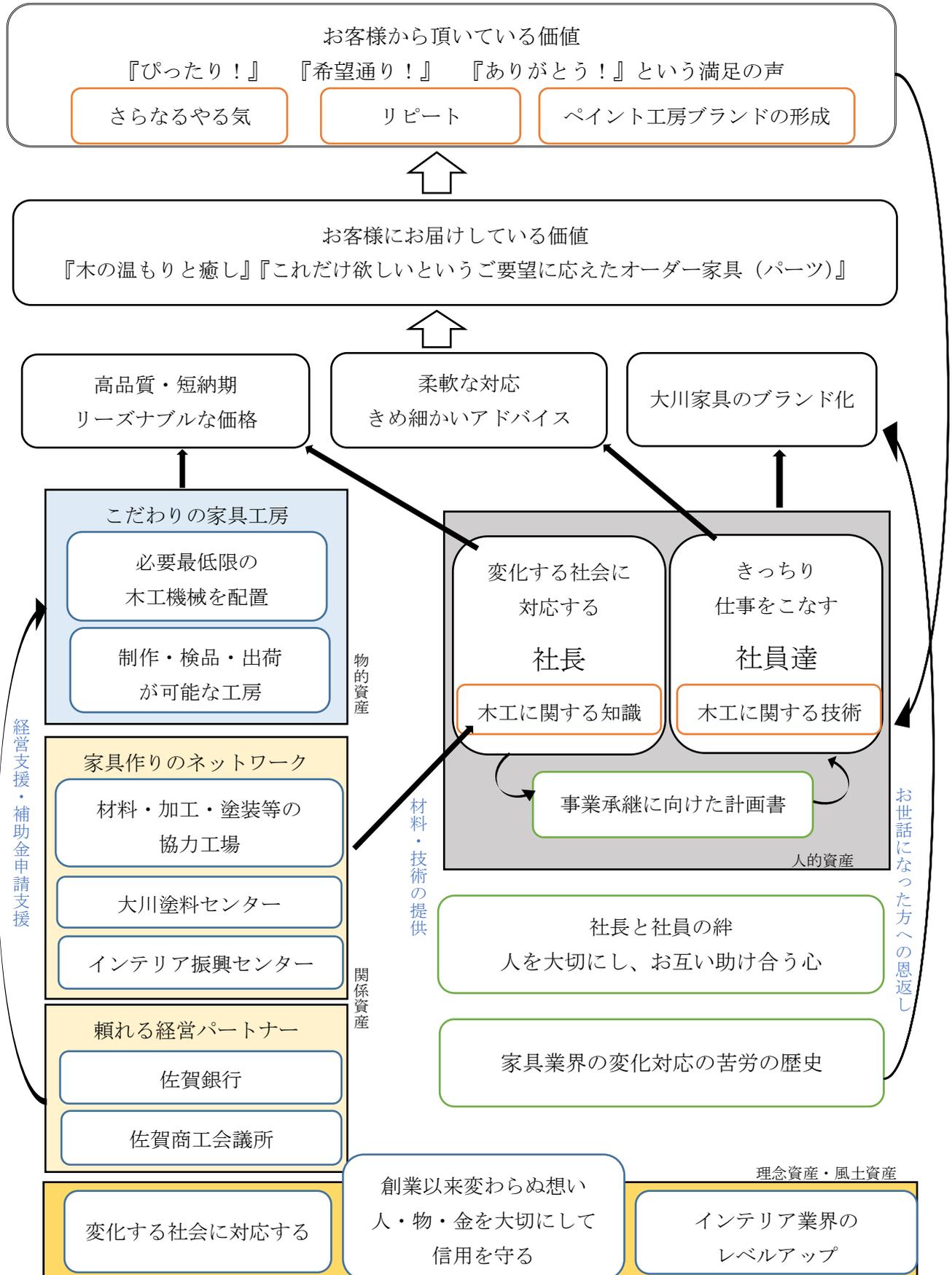
区分	年代	主な出来事	エピソード・知的資産
創業期	昭和 29 年	先代信男が島田商事に入社、広島県から一家移住。	社長宅に家族全員住み込み。
	昭和 34 年	先代信男が島田商事大川支店長に就任	木工産地大川と関わるきっかけとなる。
	昭和 39 年	島田商事より独立、社名を『信栄商会』とし、佐賀市内に店舗を構える。	社名の由来は、先代信男、信用・信頼の一字と会社の繁栄を願い『信栄商会』と命名。佐賀本社は外壁塗装業者に、大川営業所は木工所に塗料販売。
	昭和 40 年	佐賀県塗料商業会に入会。	同業者間とのネットワークの構築。
	昭和 41 年	大川塗料商業会に入会。	同業者間とのネットワークの構築。
	昭和 41 年	佐賀市内多布施に倉庫を構える	大量仕入が可能となる。
	昭和 48 年	オイルショック。	品不足、仕入・販売価格高騰。
成長期	昭和 49 年	康紀（現社長）、大学卒業。	大手塗料販売会社に就職。後継者として業界に関するノウハウを蓄積。
	昭和 50 年	大川市三丸に事務所を構える。	住居兼事務所、従業員夫婦 2 人。大川に自前の営業拠点ができた。
	昭和 52 年	協同組合大川塗料センター開設。	会員 16 社、共同事務所・危険物倉庫。同業者間とのネットワークの構築。
	昭和 52 年	先代信男、家具製作販売を手掛ける。	木工所に下請けしてもらい、大手文具会社に納品したことで販路を拡大した。
	昭和 54 年	康紀、入社。	勤務先の四国出張所にて 3 年間勤務後、1 年間海外 26 ヶ国を巡り見聞を広げる。
	昭和 56 年	佐賀本社、現在の西部環状線沿いへ移転。	立地条件は良く、認知度が高まり信用も得る。2 階は貸事務所。



成長期	昭和 57 年	大川営業所を大川市向島へ移転。	移転先が大通り沿いにあり、立地条件が更に良くなった。
	昭和 57 年	康紀、大川営業所責任者になる。	従業員の定着に苦勞する。責任者になり企業経営のノウハウを学んでいった。
	昭和 62 年	塗料以外の商品取り扱いを開始。	家具、副資材、プラスチック面材、木製塗装品販売に力を入れる。
	昭和 63 年	大川事務所、市内に土地、店舗購入し移転。	事務所兼倉庫。在庫管理が容易になった。
	昭和 63 年	会長に信男、代表取締役任康紀就任。	事業承継。
停滞期	平成 12 年	大川木工所の大型倒産が相次ぐ。	当社も大型倒産の影響を受けた。婚礼家具の需要減少、輸入家具の増加。ライフスタイルの変化。
		主力販売商品家具資材仕入先も倒産。	十数社の得意先を譲られるが、次第に取引額が減少していった。
転換期	平成 18 年	社員新旧大幅に入れ替わり。	新しい社員の採用によりネット販売体制の準備。ネット販売に適合した商品の開発。ネットを使った新しい販路の構築。
		ペイント工房という社名で、家具・木工品ネット販売を始める。	康紀、社員共にネット勉強会に出席。
		外壁塗装工場の責任施工を始める。	塗装業者との連携活用。
継承期	平成 29 年	新体制への移行。	木工品ネット販売、外壁塗装工事を 2 本柱として次世代の人に譲る準備に入る。



4. 現在の価値活用ストーリー





5. 知的資産の紹介

お客様にお届けしている価値

『木の温もりと癒し』

『ご要望に応えたオーダー家具（パーツ）』

木の家具が部屋に温もりを与え癒してくれます。

ホームセンターに販売されていない、プロが使っている木工材料やパーツを、DIY好きな一般の人に必要だけ販売します。

大手の家具屋さんに取り扱っていないオーダー家具やパーツを、お客様のご要望に応え販売します。

お客様からいただいている価値

『ぴったり!』『希望通り!』『ありがとう!』という満足の声。

【さらなるやる気】

満足の声を頂くと、さらに多くのお客様のお役に立ちたいと思います。

【リピート】

設計事務所、工務店、家具屋、木工所等に、一度気に入って貰えればリピーターになってもらえます。

【ペイント工房ブランドの形成】

高品質、短納期、リーズナブルな価格を追求します。

理念資産

【創業以来変わらぬ想い】

お客様、従業員、商材、お金を大切にして、仕入先やお客様の信用を得てきました。

【変化する社会に対応する】

常にお客様が求める商品を提供し続けていきます。

【インテリア家具のレベルアップ】

日本有数の木工産地大川で育てて頂いた恩を忘れずに、業界のレベルアップをお手伝いします。



風土資産

【家具業界の変化対応の苦勞の歴史】

創業 50 余年、日本有数の木工産地大川で塗料や木工材料を販売しながら時代の波にもまれ苦勞しながらも、成長や勉強をしてきました。この経験を生かし、今後に繋げて行けたらと思います。

【社長と社員の絆】

厳しい時代だからこそ、人を大切にし、社長と社員、お互い助け合う心を持ち続けたいと思います。

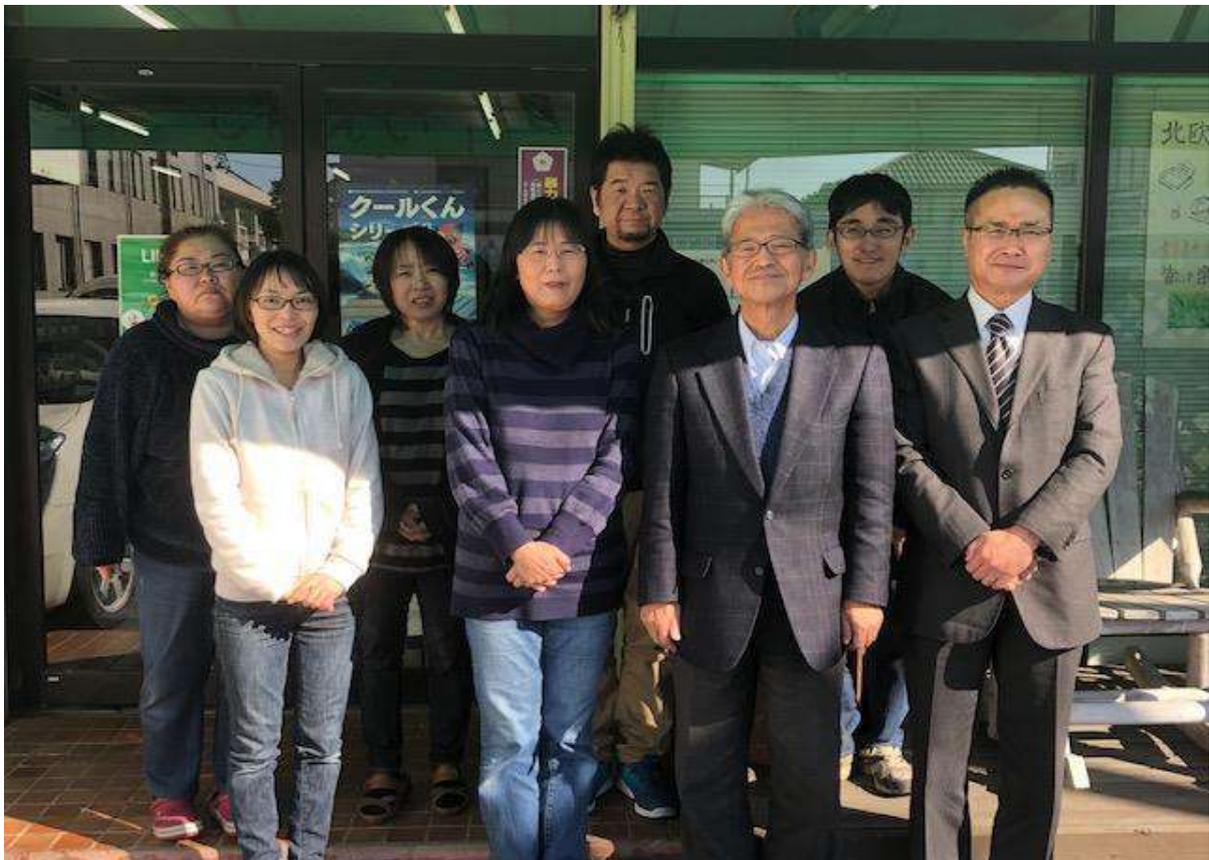
人的資産

【変化する社会に対応する社長】

経営や木工に関する知識を、柔軟性を持って取り入れ、会社に落とし込んで行きます。

【きっちり仕事をこなす社員達】

ネット集客・販売・木工に関する技術を高めて行きます。





関係資産

【家具作りのネットワーク】

時には気持ちよく無理を聞いてくれる、材料・加工・塗装等の協力工場、情報提供、助け合い精神の大川塗料センターやインテリア振興センターとの関係は大きいです。

【頼れる経営パートナー】

佐賀銀行、佐賀商工会議所、中小企業診断協会とは長いお付き合いで、これからも良好な協力関係を築いて行きます。

加盟団体

大川インテリア振興センター、佐賀県塗料商業会、大川塗料商業会、佐賀商工会議所、大川商工会議所

情報資産

【販売先のリスト化】

随時、販売会議をやりながら販売先のリスト化を行っています。

物的資産

【佐賀本社】

会社の経営管理全般。

ネット通販部門を設置。

【こだわりの家具工房・・・大川営業所】

必要最低限の木工機械を配置して、製作・検品・出荷が可能な工房を有しています。

また、塗料を在庫するための危険物倉庫も有しています。



6. 経営環境分析

【顧客】

チャンス・機会

D I Y好きな女性が増える。

低価格で一般的な家具を求める層と、高品質でデザイン性の高い高級家具を求める層の2極化が進み、自分だけのデザイン・味の有るオーダー家具の需要が増える。

リスク・脅威

少子化や婚姻件数の伸び悩みなどから需要の期待はできない。

【マーケット】

チャンス・機会

既成品家具販売は減り、オーダー家具の需要が増える。

リスク・脅威

アジア製品がますます増える。

【流通】

チャンス・機会

手形受け取りが無くなり、前金、代引き、現金決済、クレジットカード決済に移行。

リスク・脅威

大量生産の商品は、価格競争がますます激しくなる。

工場の廃業が増える。

【技術変化】

塗料は、石油系から自然塗料へ。

ベニヤの貼りものから無垢材志向。

【社内体制】

現社員が事業承継予定。現経営者、5年後引退予定。

後継者育成方針ができています。



7. 今後の事業展開

【顧客】

社長及び従業員の人脈を活かしてやる気のある大川の家具業者と連携を深める他、展示会等に積極的に出展し、特徴のある協力工場の開拓に務めます。

【マーケット】

材料・加工のコストダウンを進める一方で、外部視察研修等を通じて今まで培ったオーダー家具に関するノウハウを絶えずブラッシュアップし、マーケットニーズに応えられる体制を整えます。

【流通】

ネットを通じた直販については、今後も社員教育を行う等、この販路を強化していきます。

【技術変化】

仕入先や協力工場との情報交換を密に、絶えず最新の情報を収集し、また、塗料店である強みを活かして、こちらからお客様に最新の技術を提案していきます。

【社内体制】

代表取締役は、現在65歳であり、5年後を目途に引退を予定しています。幸いにも後継者足りうる優秀な従業員が揃っていますので、佐賀県事業承継支援センター等の支援を得ながら、スムーズな事業承継に向けた準備を進めます。

《将来ビジョン》

- ・当社の将来ビジョンは『温もりのある木の家具を通じて、お客様の心を癒すために、ご要望に応えた家具の材料やオーダー家具を全国にお届けすることです。』
『探していた欲しい物が手に入ってすごく嬉しい』『自分の想いを形にしてくれて有難う』というお客様の声をたくさん集めたいです。
- ・5年後の円滑な事業承継を目指して、社長と従業員が一丸となって取り組んでいきます。
- ・ニーズに合わせた家具の材料や、オーダー家具の商品開発に注力します。
- ・ネット集客の拡充のために、工場の機能を充実させます。

《今後の取組内容》

- ・大手が取り扱わない隙間商品や素材を生かしたシンプルデザインの開発、販売、ネット集客の強化を目指して行きます。
- ・役割分担の確認や、デッドストック品の処分、年に4回実施されている家具展示会を参考に新商品の試作を実行します。
- ・ネット集客のための情報収集や勉強会への参加、工場設備の充実などに努めます。



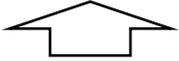
8. 将来の価値創造ストーリー

お客様にお届けする価値

『木の温もりと癒し』

『ご要望に応えたオーダー家具（パーツ）』

ホームセンターや、大手の家具屋では取り扱っていない、お客様のご要望に応えたオーダー家具やパーツ。

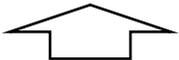


お客様からいただいている価値

『ぴったり!』『希望通り!』『ありがとう!』という満足の声。

さらなるやる気、リピート。

ペイント工房ブランドの形成。



【理念資産】

お客様、従業員を大切にする、創業以来変わらぬ想い。

変化する社会に対応する柔軟性。

インテリア家具のレベルアップ。

【風土資産】

54年の業歴と、家具業界の変化に対応してきた経験。

社長と社員の絆。

【人的資産】

変化する社会に対応する社長。

各分野において、技術力の高い優秀な社員達。

【関係資産】

家具作りのネットワーク。

頼れる経営パートナー。

【情報資産】

販売先をリスト化している。

随時実施している販売会議。

事業承継に向けた計画書。

【物的資産】

こだわりの家具工房。

佐賀本社、大川支店

佐賀危険物倉庫、大川危険物倉庫

自社販売サイト、Yahoo、ブログ など

【加盟団体】

大川インテリア振興センター

佐賀県塗料商業会、大川塗料商業会

佐賀商工会議所、大川商工会議所

9. 企業概要

ペイント工房



有限会社 信栄商会

代表取締役 田内 康紀
 住所 佐賀市八戸1丁目6-50
 電話 0952 (23) 2252
 営業時間 8:30~17:30
 定休日 土、日、祝、年末年始、GW、お盆
 ネットショップ 自社サイト
 URL <http://www.paint-koubou.jp/>
 メール info@paint-koubou.jp

Facebook

<https://www.facebook.com/profile.php?id=100001693162952>



大川営業所

住所 福岡県大川市向島2006
 電話 0944 (88) 3003
 営業時間 8:30~17:30
 定休日 土、日、祝、年末年始、GW、お盆

有限会社信栄商会 知的資産経営報告書 2018年2月作成

作成支援：佐賀銀行 与賀町支店

佐賀商工会議所

一般社団法人 佐賀県中小企業診断協会